

ご推薦状

20●●年●月●日 (●)

◎推薦者

医療機器専門の転職エージェント
ライプニツ・リサーチ
担当：●●●●
電話：03-6206-●●●●

お世話様でございます。
医療機器営業職の候補として、●●●●様をご推薦させていただきます。
以下、弊社のほうで事前に実施したインタビューの記録となります。
ご選考のご参考にして頂ければ幸いです。

■候補者氏名(年齢) ●●●●様 (26歳)

■応募ポジション 医療機器営業職

■退職理由・転職動機 ●●様は、手術室看護師として約4年間、勤務されてこられ、整形外科領域の手術症例が多く、同領域に高いご関心をお持ちですが、現職では整形外科以外にも、その他幅広い診療科での数多くの手術症例に対応する必要があるらしく、今後はできれば整形外科領域の専門性を高めていきたいというお気持ちでいらっしゃいます。
また、病院の看護師は、職務の特性上、医師の指示待ちの受け身の職務となる傾向は否めず、●●様としては、もっと主体的に自身の仕事の成果を実感できる環境に身を置き、成長していきたいという思いがあり、そのような中で、日頃接点のある医療機器メーカー（整形インプラントメーカー）の営業職の方の仕事ぶりをみて、高いコミュニケーションスキルで医療従事者を頼もしくサポートする姿に触発されて、医療機器営業職への転職を決意されました。

■お人柄・人物像 職務経歴書の自己PRに記載の通り、「傾聴」をベースとして、コミュニケーションを図ることができる方で、相手の立場をまずは第一に考えて、配慮ある行動やコミュニケーションが取れる、バランス感覚に溢れた方という印象の人材です。
また、●●様は大学時代に、サラリーマンが多く来る居酒屋で接客のアルバイト経験があるからでしょうか、相手の懐に自然と入れる営業的な感性をお持ちの方です。さらに高校時代には、硬式テニス部の団体戦で関東大会出場経験があり、高い目標達成意欲を兼ね備えている点も魅力的であり、医療従事者から医療機器営業職へのキャリアチェンジが可能な人材と判断し、強くご推薦させていただきます。

■英語力 実務での使用経験はございません。

■現職年収 450万円

■希望年収 450万円以上

■希望勤務地 関東

■家族構成 独身

ご不明な点がございましたら、ご遠慮なくお問い合わせをお願いできれば幸いです。

医療機器専門の転職エージェント
Leibniz Research